



# ARISTO

## DES COURS DE FORMATION POUR DES PROFESSIONNELS DU SECTEUR DE LA SANTÉ

*Nous voulons offrir nos années d'expérience et d'expertise en matière de programmes de formation aux professionnels de la santé et soutenir les "organisations caritatives" connexes en leur versant un pourcentage des recettes.*

!En bref :

Les enseignements d'Aristote ont beau avoir 2400 ans, ils peuvent toujours servir de base aux professionnels médicaux ou non.

Des thèmes tels que travailler avec succès et efficacité, donner un sens à l'activité professionnelle et créer une motivation au travail étaient déjà mentionnés par Aristote. Apprendre à évaluer correctement les informations, à bien communiquer et à apprendre à prendre des décisions est également - même après 2400 ans - toujours d'actualité pour les professionnels de la santé.

Ajoutez à cela *l'Ethos, le Pathos et le Logos*, qu'Aristote enseigne dans son *Ars Rhetorica*, et vous comprendrez pourquoi nous avons choisi le nom ARISTO pour nos formations, qui sont adaptées aux professionnels et aux organisations du secteur de la santé.

### QUI SOMMES NOUS

Nous sommes des formateurs professionnels, des coachs et des consultants ayant une expérience professionnelle dans le monde hospitalier et une expertise dans le travail avec les professionnels de la santé.

### CONTACT

jean-claude.laurent@opleidingsmakelaar.be

Tel: +32 478 99 96 29

ingrid@opleidingsmakelaar.be

Tel: +32 470 29 28 12

Website: [www.opleidingsmakelaar.be](http://www.opleidingsmakelaar.be)

KMOP erkenningsnummer: DV.0225280

Avec des formations scientifiques et non scientifiques, nous offrons une valeur ajoutée aux professionnels dans l'exercice de leurs activités médicales.

Pour ce faire, nous organisons des solutions créatives et innovantes et des programmes de formation "mixtes" qui s'adaptent à l'environnement de travail médical.

Les professionnels de la santé ressentent le besoin de compétences supplémentaires dans l'exercice de leurs activités.

ARISTO comble ce vide en proposant des formations sur :

- **Communication**  
Communiquer clairement et avec assurance, négocier, intelligence conversationnelle ...
- **Performance et efficacité**  
Gestion du temps et fixation des priorités, techniques de réunion analyse des problèmes et prise de décision, gestion de projet gestion des conflits, stratégie vision-mission ...
- **Leadership**  
Les différents styles de leadership, la constitution et l'encadrement d'une équipe solide selon les critères suivants : une équipe forte selon le modèle de Lencioni, Leadership situationnel, entretiens d'évaluation avec impact ...
- **Gestion du changement**  
Exemple : introduire et guider avec succès une nouvelle méthode de travail. comment gérer la résistance au changement, ...
- **Profilage et renforcement de l'équipe**  
Apprenez à mieux vous connaître et à mieux connaître votre équipe, apprenez à vous faire confiance, comment améliorer la communication et la coopération et se développer en un groupe plus fort et plus engagé
- **Communication et analyse scientifiques**  
Transmettre des informations scientifiques et médicales à un public plus large, et de transmettre l'histoire derrière les données de manière fluide et en dans la langue écrite et orale, comprendre, appliquer et communiquer des données statistiques ...
- **Coaching personnel**  
Analyse des forces et des faiblesses, coaching ciblé sur les nouvelles technologies, les nouvelles compétences et aptitudes ou celles à affiner, ....